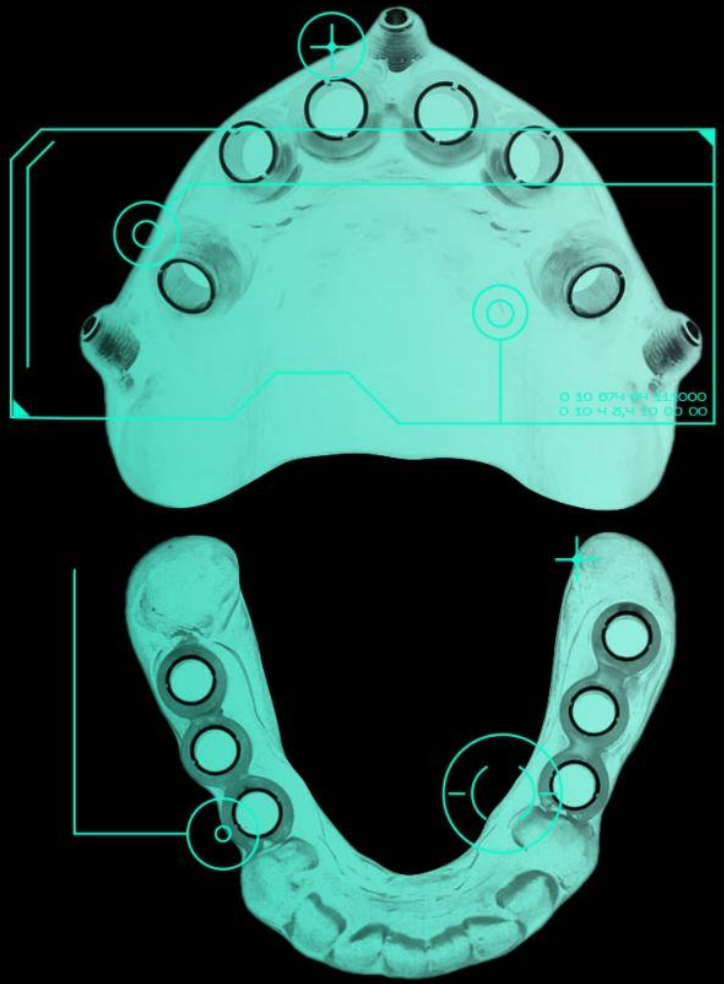
NAVITOMIA

НАВИГАЦИОННАЯ ХИРУРГИЯ



БУДУЩЕЕ УЖЕ ЗДЕСЬ

Проблема

100%

хирургов, однажды сталкивались с осложнениями после имплантации

$65,000

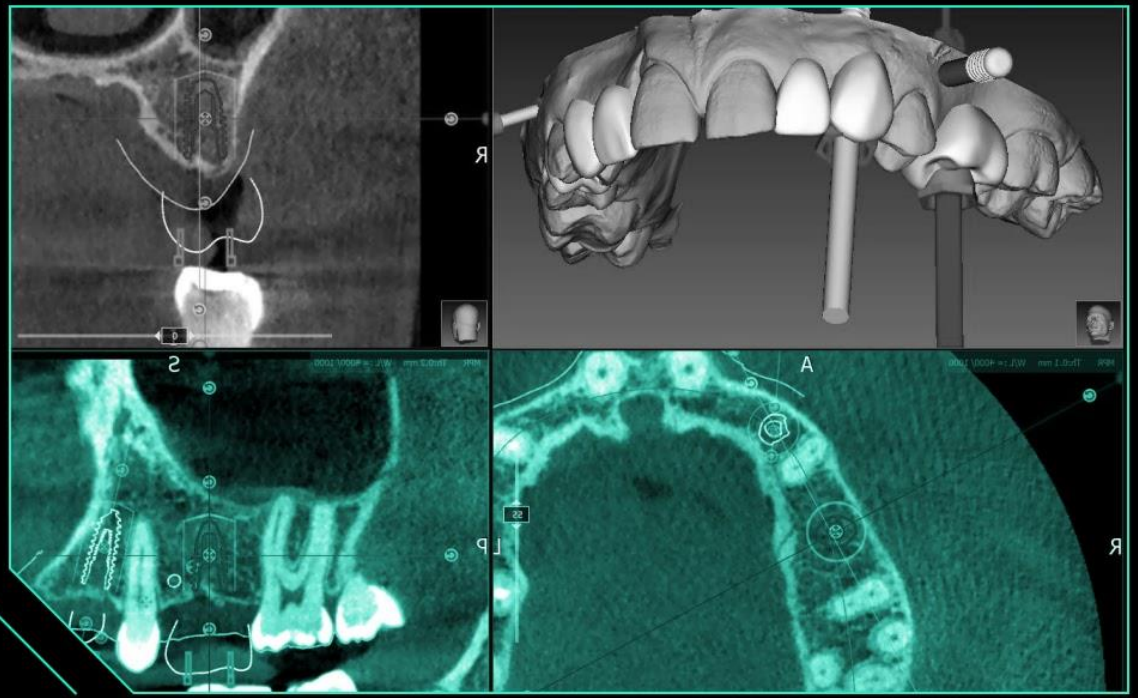
Средний платеж в судебном процессе о врачебной халатности (вызванный ошибкой врача)

8 часов

длится 2-х челюстная операция по установке имплантатов все-на-4

Решение. Мы меняем стоматологию здесь и сейчас

ЧАСТЬ II



МЫ ДЕЛАЕМ ЗУБЫ ДО ОПЕРАЦИИ

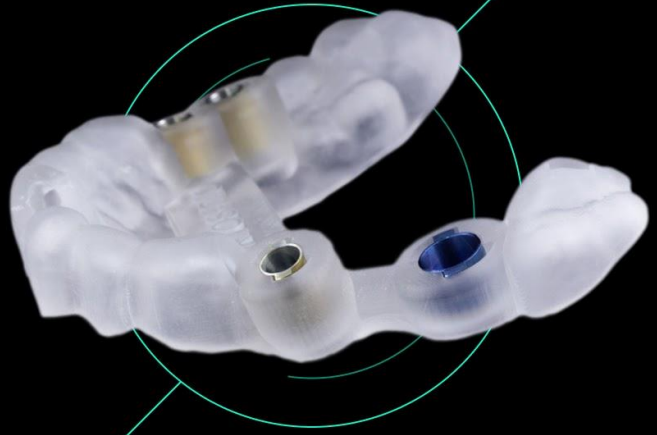
КАК?

Решение. Мы меняем стоматологию здесь и сейчас

Разработанные нами уникальные методики планирования дентальной имплантации
А также созданное нами навигационное оборудование позволяет

НА 95%

СНИЗИТЬ ВЕРОЯТНОСТЬ ОШИБКИ ВО ВРЕМЯ ИМПЛАНТАЦИИ



В 4 РАЗа

СНИЖАЕТСЯ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ОПЕРАТИВНОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

DREAM TEAM

NAVITOMIA

Никита Дегтярев

temanik

NAVITOMIA

CEO

запустил 3 биомед. компании в России и в ЕС, ученый, предприниматель, эксперт в области цифровой стоматологии

Илья Мартын

Yandex

United Investors

Ментор проекта

Маркетинг и продажи, инвестиции

Сема Вершинин

Genome Protection

HELP OF NATURE

Бренд дизайнер

Бренд, визуал, продакт дизайн

Олег Абраменко

IT Patent

Патентный поверенный

Обеспечение защиты интеллектуальных прав по всему миру

Одни в своем роде

Собственные технологии

NAVITOMIA

Nobel biocare

Широкая специализация

Узкая специализация на навигационной хирургии

пикассо lab

ЦЕНТР ЦИФРОВОЙ СТОМАТОЛОГИИ ARTICON DENTAL DIGITAL SOLUTIONS

3D MALL

Используют существуюшие решения

Текущий статус... исправно

МЫ СТАЛИ
РЕЗИДЕНТАМИ
ЦЕНТРА «СКОЛКОВО»

x4 выручка

в сравнении 2020 и 2021

x3 клиентов

в сравнении 2020 и 2021

10000 рублей

Средний чек

мы работаем с

Бизнес модель

USA, Canada, Israel, EU,
Great Britain, Russia, India, China, Japan

Бизнес модель (несколько потоков выручки)

Навитомия зарабатывает на планировании и изготовлении хирургических шаблонов (МАРЖА 50%)

Навитомия зарабатывает на продаже уникальных навигационных компонентов

(МАРЖА 70%)

Навитомия зарабатывает на проведении образовательных курсов для докторов (50$ - 500$ за 1 курс)

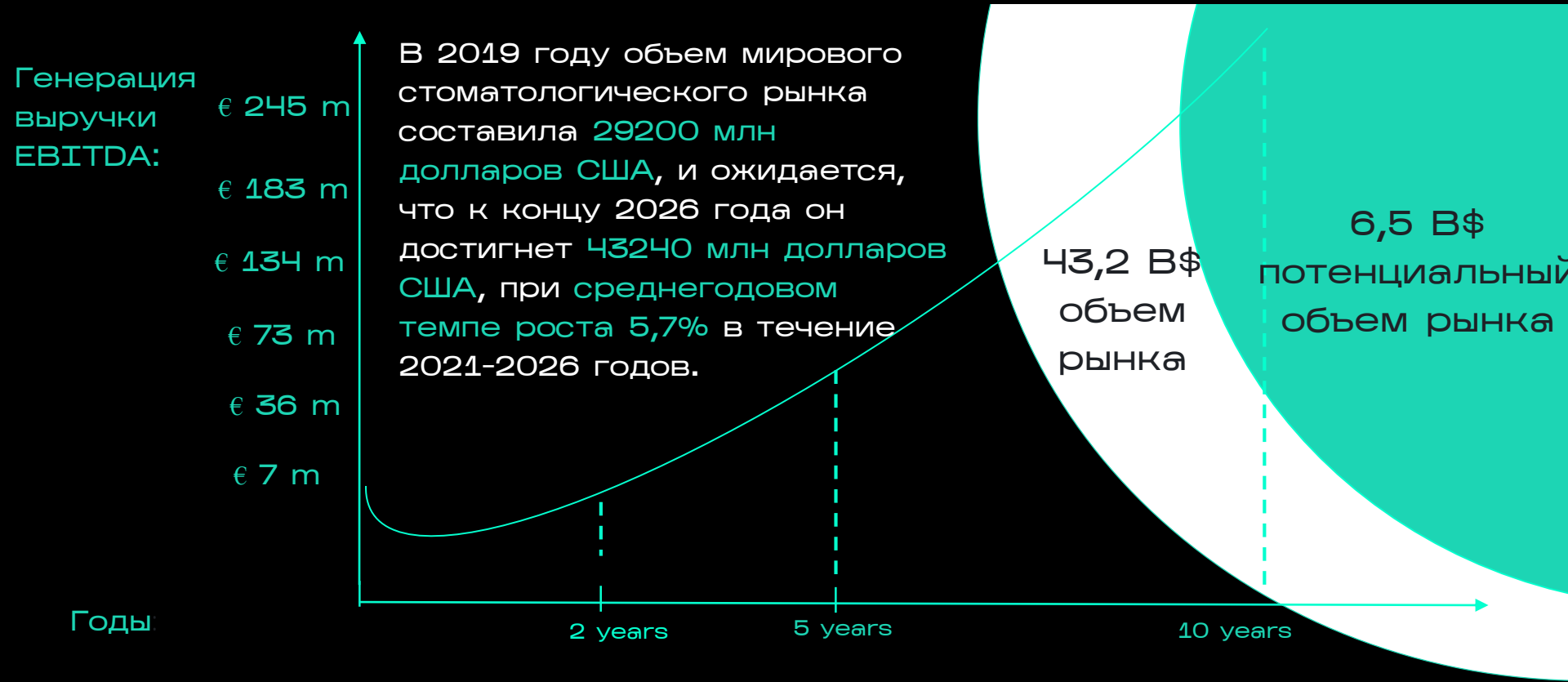
БУДУЩЕЕ

NAVITOMIA

NAVITOMIA
RUSAKOVA_PROTOKOL
ФИКСАЦИЯ ШАБЛОНА
НАБОР РЕАЛГАЙД

Финансы

В 2019 году объем мирового стоматологического рынка составила 29200 млн долларов США, и ожидается, что к концу 2026 года он достигнет 43240 млн долларов США, при среднегодовом темпе роста 5,7% в течение 2021-2026 годов.



Запрос капитала

Расширение на Российском рынке, Защита ОИС, производство собственных навигационных инструментов, PR кампания

€ 500 k / 2 года

Пути коммерциализации:

or

Коммерческие продажи оборудования и шаблонов

Генерация выручки

Покупка компании

Потенциальный выход

Стратегия выхода

Мы ищем инвестиционного партнера, чтобы построить самую крупную в мире компанию в сфере цифровой стоматологии, но если вы заинтересованы в стратегии выхода, то:

Стратегии выхода

Слияние и поглощение (M&A)
(2-3 года) ROI: x40

or

Первичное размещение акция(IPO)
(8-10 лет) ROI: x200

ivoclar vivadent

Dentsply Sirona

Medtronic

CANDULOR

Envista

align

Контакты

Никита Дегтярев

+7-929-658-92-55

ООО Навитомия, Москва,
Россия

Navitomia.ru

email: go@navitomia.ru